

Santiago, 11 marzo de 2016
GAF/SVS-01/2016

Señor
Carlos Pavez Tolosa
Superintendente de Valores y Seguros
Superintendencia de Valores y Seguros
Avenida Libertador Bernardo O'Higgins 1449
SANTIAGO

Ref.: Comunica Hecho Esencial

Estimados Superintendente:

En conformidad con el artículo 9 y el inciso 2° del artículo 10 de la Ley N°18045 sobre Mercado de Valores, las Normas de Carácter General N°30 y N°210 de esta Superintendencia, y estando debidamente facultado para ello, vengo en informar a esta Superintendencia como hecho esencial, que con fecha 11 de marzo de 2016, Empresas Lipigas S.A., comunicará a la prensa especializada los resultados consolidados al 31 de diciembre de 2015. Adjuntamos dicho comunicado.

Cordialmente, saluda al señor Superintendente,



Osvaldo Rosa Ageitos
Gerente de Administración y Finanzas
EMPRESAS LIPIGAS S.A.



ORA/AMO/sg.

c.c.: Carpeta SVS
Representantes de los tenedores de bonos (Banco Bice)
Bolsa de Comercio de Santiago
Bolsa de Valores de Valparaíso
Bolsa Electrónica de Chile, Bolsa de Valores

EMPRESAS LIPIGAS S.A. ANUNCIA RESULTADOS AL CIERRE DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2015

Santiago, Chile, 11 de marzo de 2016 – Empresas Lipigas S.A. (“Lipigas” o “la Compañía”), líder en comercialización y distribución de gas en Chile con operaciones en Colombia y Perú, anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el cuarto trimestre finalizado el 31 de diciembre de 2015. Todos los valores se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards – IFRS) en pesos chilenos (CLP). Todas las comparaciones de variación se refieren al mismo período del año anterior, a menos que se indique lo contrario.

Al 31 de diciembre, Lipigas aumenta su utilidad neta un 51,4% por mejores resultados en Chile, Colombia y Perú.

Destacados últimos 12 meses:

- EBITDA crece 62,8%, en comparación al año anterior.
- Las 3 operaciones (Chile, Colombia y Perú) presentan mejoras en la generación de EBITDA.
- Resultado después de impuestos se incrementa 51,4%.
- Margen bruto aumenta 29,6%.

Destacados 4T15:

- EBITDA crece 95,0%, en comparación al mismo período de año anterior.
- Resultado después de impuestos se incrementa 30,0%.
- Margen bruto aumenta 41,0%.

Comentario del Gerente General – Ángel Mafucci

“Los tres países donde operamos muestran mejoras en la generación de EBITDA. Las operaciones en Colombia y Perú continúan consolidándose, representando ya un 17% del EBITDA total de Lipigas. La nueva operación de importación vía marítima a través del terminal de Quintero también permitió incrementar los resultados de Chile. En el primer trimestre de 2016 hemos tomado el control de la sociedad Neogas Perú S.A. que nos permitirá incursionar en el negocio del gas natural de Perú, un mercado de gran desarrollo en los últimos años. En síntesis, 2015 fue un buen año que estuvo en línea con las expectativas de resultado que esperábamos de las inversiones realizadas, tanto en la operación del nuevo terminal de importación de gas de Quintero como en nuestras operaciones internacionales de Perú y Colombia”

Resultados consolidados 4T15

Los ingresos consolidados fueron de CLP 97.098 millones, reflejando un aumento de 2,3% por el incremento en el volumen de ventas +10,3% en toneladas equivalentes de GLP¹ compensado con menores precios de venta por la baja de los precios internacionales de los combustibles.

El margen bruto¹ alcanzó los CLP 41.898 millones, aumentando un 41,0%. Tanto Chile, como Colombia y Perú presentan un mejor margen bruto. En Chile, este margen está impactado favorablemente por el inicio de la operación de importación de producto vía marítima (que no estaba presente en 2014). El volumen operado por el terminal en el trimestre fue de 55.254 ton. que generaron un margen de aproximadamente CLP 4.000 millones. El resto del incremento del margen bruto en Chile fue originado por el aumento en el volumen del canal de ventas directas al cliente final y mejores oportunidades de compra de producto importado vía terrestre, ya que 2014 fue un año inusualmente complejo para el desarrollo de la importación de producto desde Argentina, sobre todo en los dos últimos trimestres del año. Adicionalmente, en 2014 la fuerte baja del precio de los combustibles impactó negativamente en los resultados por el deterioro del valor de realización de los inventarios originando un menor margen estimado de CLP 2.100 millones. En Colombia y Perú el mejor margen fue originado por un mayor volumen de venta y mejores márgenes unitarios.

El EBITDA² fue de CLP 18.321 millones con un crecimiento de 95,0%. Chile, Colombia y Perú presentan mayor EBITDA debido al mejor margen bruto el cual se compensa parcialmente por el mayor gasto operacional en Chile por CLP 2.692 millones, producto de incremento en remuneraciones, honorarios, asesorías externas e informática. En Colombia, los gastos disminuyeron en CLP 250 millones por menor gasto en fletes que se compensan con el aumento en gastos de mantención. En Perú, los gastos aumentaron en CLP 772 millones por mayor gasto en asesorías para nuevas adquisiciones.

El resultado no operacional negativo aumentó en CLP 4.617 millones. El principal efecto se produce por mayores costos financieros por CLP 2.045 millones por el menor resultado positivo en la actualización del pasivo por las garantías de cilindros recibidas de clientes y mayores resultados negativos por CLP 1.595 millones por unidades de reajuste producto de actualización de la deuda financiera por variación de la UF.

El resultado después de impuestos aumentó un 30,0% debido fundamentalmente a la generación de un mejor resultado operacional.

Análisis por país

Chile: Los ingresos de la operación en Chile alcanzaron los CLP 67.825 millones, un 1,1% menor al 4T14, básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP aumentó un 3,6%. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP³ aumentó en un 4,7%.

El EBITDA² en Chile ascendió a CLP 15.502 millones, con un crecimiento del 114,2% sobre el 4T14 por mejores márgenes originados por aumento de la participación del canal de reparto directo a

clientes, el aprovechamiento de las oportunidades de compra de producto importado vía terrestre, unido al inicio de la operación del terminal marítimo y menores pérdidas por la desvalorización de los inventarios efecto de las bajas de precios del petróleo ocurridas en el último trimestre del año anterior. El gasto operacional en Chile aumenta en 19,4% producto del incremento en remuneraciones, arriendos, gastos varios, asesorías externas e informática.

Colombia: Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 10.114 millones, un 2,1% mayor al 4T14. El volumen de ventas de GLP creció en un 8,5%. Los precios de venta unitarios por tonelada disminuyeron un 5,9%, básicamente por la disminución en los precios internacionales de los combustibles y por la depreciación de la moneda colombiana frente al peso chileno.

El EBITDA² en Colombia ascendió a CLP 1.336 millones, con una disminución del 1,1% sobre el 4T14. Si bien el margen bruto de Colombia medido en moneda chilena presenta una variación negativa del 5,8% efecto de la depreciación de la moneda colombiana frente al peso chileno, que erosiona la mejora del 16,5% del margen medido en COP. Los gastos de operación también se ven impactados por la depreciación de la moneda colombiana frente al peso chileno presentando una disminución de 7,8%.

Perú: Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 19.159 millones, un 16,8% mayor al 4T14, básicamente explicado por el incremento en el volumen de ventas. El volumen de ventas de GLP creció en un 28,9 %. Los precios de venta unitarios por tonelada decrecieron un 9,4% por la disminución del precio internacional del gas licuado y por un diferente mix de ventas.

El EBITDA² en Perú ascendió a CLP 1.484 millones, con un crecimiento del 83,6% sobre el 4T14 por mejores márgenes y aumento del volumen vendido. Los gastos operacionales aumentan en 23,3% por mayor gasto en asesorías para nuevas adquisiciones.

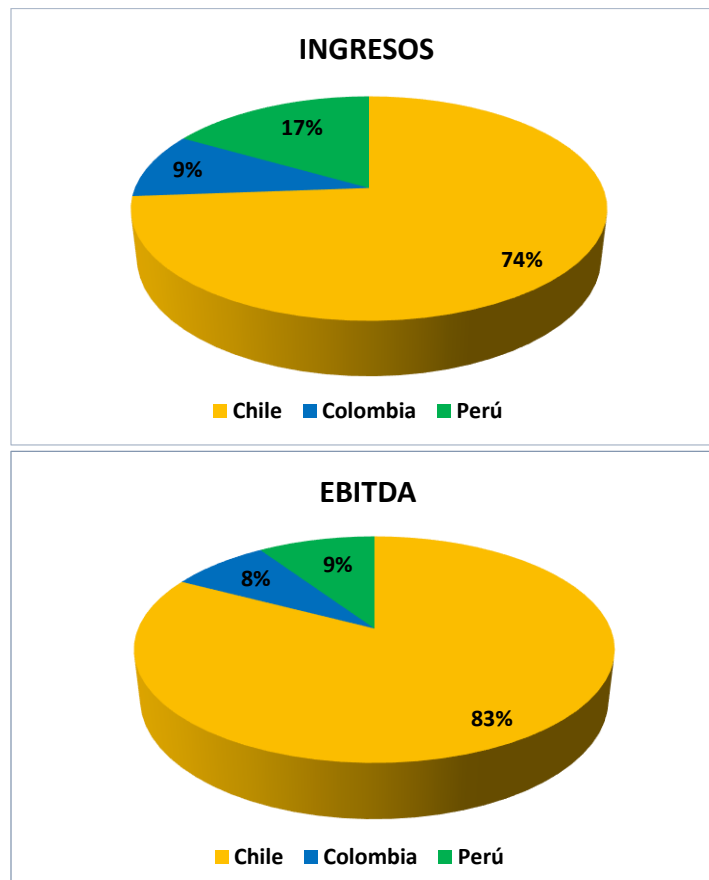
Resultado no operacional

El resultado no operacional negativo aumentó en CLP 4.617 millones. El principal efecto se produce por mayores costos financieros por CLP 2.045 millones por el menor resultado positivo en la actualización del pasivo por garantías de cilindros recibidas de clientes y mayores resultados negativos por CLP 1.596 millones por unidades de reajuste producto de actualización de la deuda financiera por variación de la UF.

Resultado después de impuestos

La utilidad neta consolidada totalizó CLP 7.067 millones, reflejando un incremento de 30,0% respecto a los CLP 5.438 millones del 4T14.

Resultados consolidados acumulados al 31-12-2015



Los ingresos consolidados fueron de CLP 378.613 millones, reflejando una disminución de 13,2%. Esta caída se explica básicamente por el menor precio mundial de los productos derivados del petróleo en comparación con el año anterior. El volumen de ventas consolidado en toneladas de GLP aumentó un 4,0%. El volumen de ventas consolidado en toneladas equivalente de GLP³ creció un 5,0%.

El margen bruto¹ alcanzó los CLP 169.747 millones, aumentando un 29,6%. En Chile, la operación de importación de producto vía marítima (que no estaba presente en 2014) originó un mejor resultado de aproximadamente CLP 15.000 millones. El volumen operado por el terminal en el período fueron 230.000 ton. El margen de la importación vía marítima estuvo influenciado por una situación favorable en el mercado de tarifas de flete marítimo que se estima generó un beneficio de CLP 3.500 millones. El resto del incremento del margen bruto en Chile fue originado por el aumento en el volumen del canal de ventas directas al cliente final y mejora de los márgenes generados por la importación de producto vía terrestre desde Argentina. Adicionalmente en 2014, la baja de los precios de los

combustibles sobre los inventarios de gas licuado produjo una disminución en los márgenes estimada en CLP 2.100 millones. En Colombia y Perú se generó un incremento de margen bruto debido al aumento en el volumen vendido y a una mejora en el margen unitario.

El EBITDA² fue de CLP 79.046 millones con un crecimiento de 62,8%. Chile, Colombia y Perú afectan positivamente la generación de EBITDA debido al mejor margen bruto. Los gastos se incrementan en un 9,9% producto de mayores gastos en fletes, remuneraciones, honorarios, asesorías externas, mantención e informática.

El resultado no operacional negativo aumentó en CLP 11.585 millones. Se generan mayores costos financieros por el mayor resultado negativo de la actualización de pasivo descontado por colocación de garantías de cilindros por CLP 4.569 millones y bajas en propiedades, planta y equipo por CLP 2.366 millones (ambos resultados no generan egresos de caja) y por resultados por unidades de reajuste por CLP 4.911 producto de actualización de la deuda financiera por variación de la UF.

El resultado después de impuestos aumentó un 51,4% debido fundamentalmente a la generación de un mejor resultado operacional.

Análisis por país

Chile: Los ingresos de la operación chilena alcanzaron los CLP 279.510 millones, un 15,8% menor en comparación con el año anterior, básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP se mantuvo estable con un leve crecimiento de 0,1%. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP³ aumentó 1,7%.

El EBITDA² en Chile ascendió a CLP 65.369 millones, con un crecimiento del 57,9% respecto al año anterior, explicado por mejores márgenes originados por un aumento en la participación del canal de ventas directas al cliente final, el aprovechamiento de las oportunidades de compra de producto importado vía terrestre, unido al inicio de la operación del terminal marítimo y menores pérdidas de margen por efecto de la baja de precios sobre los inventarios de gas licuado. La operación de importación de producto vía marítima (que no estaba presente en 2014) originó un mejor resultado de aproximadamente CLP 15.000 millones. El volumen operado por el terminal en el período fue de 230.000 ton. El margen de la importación vía marítima estuvo influenciado por una situación favorable en el mercado de tarifas de flete marítimo que se estima generó un beneficio de CLP 3.500 millones (fundamentalmente en el segundo y tercer trimestre del año). Los gastos de operación se incrementan en 12,3% producto de los mayores gastos en fletes, remuneraciones, mantenciones, arriendos, gastos varios, asesorías externas e informática.

Colombia: Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 35.813 millones, un 7,5% menor al año anterior, básicamente explicado por la depreciación de la moneda colombiana frente al peso chileno. El volumen de ventas de GLP se incrementó en un 8,9%, incluyendo el aporte de volumen de la operación de Lidergas que fue adquirida en junio de 2014.

El EBITDA² en Colombia ascendió a CLP 6.226 millones, con un crecimiento del 100,3% sobre el año anterior, básicamente explicado por mejores márgenes originados en un adecuado manejo de las herramientas comerciales y el aumento en el volumen de ventas. El EBITDA generado fue impactado negativamente por la devaluación del peso colombiano contra el peso chileno en un 16%.

Perú: Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 63.291 millones, un 3,7% menor al año anterior, básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la baja en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP se incrementó en un 14,2%. Los gastos de operación se incrementan en 12,6% por mayores gastos en asesorías para nuevas adquisiciones.

El EBITDA² en Perú ascendió a CLP 7.451 millones, con un crecimiento del 82,9% sobre el año anterior, básicamente explicado por mejores márgenes y aumento del volumen vendido.

Noticias del cuarto trimestre de 2015

Aclaración de información publicada en el Diario Financiero

Con fecha 11 de noviembre de 2015 se aclara al mercado que la información de prensa publicada en el Diario Financiero sobre la investigación de una supuesta concertación de precios en cinco empresas importadoras y/o envasadoras de gas licuado en Perú, entre las que se encuentra la filial Lima Gas S.A., fue informada oportunamente en los estados financieros a junio del 2015 y a septiembre 2015.

Adquisición de Neogas Perú S.A.

Con fecha 18 de noviembre de 2015 se informa al mercado el acuerdo para la adquisición de Neogas Perú S.A., sociedad establecida en Perú dedicada a la distribución de gas natural comprimido a clientes industriales y estaciones de suministro de dicho combustible para automóviles. El precio a ser pagado por la transferencia del 100 % de las acciones asciende a aproximadamente 25,6 MMUSD, cifra que estará sujeta a ciertos ajustes post transacción. A la fecha la sociedad adquirida poseía deuda financiera neta por aproximadamente 16,4 MMUSD, lo que representa una inversión total de 42 MMUSD.

Esta adquisición se alinea con la estrategia de Lipigas de convertirse en un actor relevante en el mercado de distribución de gas en Latinoamérica. La adquisición de la operación de Neogas Perú S.A. permite ampliar la oferta para los clientes industriales alejados de las redes de gas natural con una alternativa energética eficiente y ambientalmente sustentable

Colocación de acciones

Con fecha 3 de diciembre de 2015, se informa al mercado que, en relación con la emisión de acciones, se declara desierto el proceso de subasta de libro de órdenes abierto en la Bolsa de Comercio de Santiago, ya que no obstante haberse recibido órdenes por más de \$ 176.000.000.000, no se cumplió la condición de precio mínimo a que estaba sujeta la subasta.

Pago de dividendos

Con fecha 26 de octubre de 2015 se pagó el dividendo provisorio de CLP 114,46 por acción con cargo a las utilidades del ejercicio 2015, el cual fue acordado en sesión de directorio realizada el 30 de septiembre de 2015.

Con fecha 21 de diciembre de 2015 se pagó el dividendo provisorio de CLP 52,83 por acción con cargo a utilidades del ejercicio 2015, el cual fue acordado en sesión de directorio realizada el 16 de diciembre de 2015.

Contacto Inversionistas

Marcelo Baladron Manriquez.
Subgerente de Finanzas Corporativas
mbaladron@lipigas.cl
T: (562) 2650-3764

Lipigas es una empresa de energía que busca contribuir al desarrollo sustentable mejorando la calidad de vida a través de la comercialización de gas en Latinoamérica. En Chile es líder en el rubro de GLP a través de la mayor red de cobertura a nivel nacional. Atiende a sectores residenciales, industriales, inmobiliarios y de gas vehicular de Arica a Coyhaique. Desde 2010 está presente en el mercado de distribución de gas licuado de Colombia y desde 2013, en el de Perú.

Para mayor información, favor visitar: www.lipigas.com

Nota sobre declaraciones de expectativas futuras

Las declaraciones contenidas en este comunicado en relación con perspectivas del negocio de la Compañía, las proyecciones de operación, resultados financieros, el potencial de crecimiento de la empresa, el mercado y las estimaciones macroeconómicas son meras previsiones y se basan en las expectativas de gestión en relación con el futuro de la Compañía. Estas expectativas son altamente dependientes de los cambios en el mercado, el rendimiento económico general de América Latina, en particular la de los países donde la Compañía tiene operaciones, la industria y los mercados internacionales y, por lo tanto, están sujetos a cambios. Las declaraciones sobre expectativas futuras se relacionan sólo a la fecha en que son hechas, y la Compañía no se hace responsable de actualizar públicamente ninguna de ellas, existiendo nueva información, eventos futuros u otros. La memoria anual de la Compañía, sus estados financieros y el análisis razonado de los mismos incluyen mayor información sobre riesgos asociados al negocio y están disponibles en el sitio web www.lipigas.com.

Empresas Lipigas S.A.
Estado de Resultados Consolidado en millones de CLP

	4T15	4T14	Var. A/A (%)	Acum'15	Acum'14	Var. A/A (%)
Volumen Venta GLP (ton.)	164.217	149.702	9,7 %	651.839	627.002	4,0 %
Volumen Venta GN (M3)	318.678	356.115	(10,5)%	1.252.545	1.347.572	(7,1)%
Volumen Venta GNL (M3)	3.515.935	1.977.883	77,8 %	12.241.514	3.192.231	283,5 %
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	167.189	151.511	10,3 %	662.297	630.520	5,0 %
Ingresos	97.098	94.871	2,3 %	378.613	436.236	(13,2)%
Costo de productos vendidos	(55.200)	(65.156)	(15,3)%	(208.866)	(305.267)	(31,6)%
Margen bruto²	41.898	29.715	41,0 %	169.747	130.969	29,6 %
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>250.606</i>	<i>196.126</i>	<i>27,8 %</i>	<i>256.301</i>	<i>207.716</i>	<i>23,4 %</i>
Otros ingresos por función	47	90	(47,9)%	188	298	(37,1)%
- Fletes	(7.641)	(7.850)	(2,7)%	(23.357)	(22.272)	4,9 %
- Sueldos, salarios beneficios y gastos por obligación	(6.949)	(7.084)	(1,9)%	(25.484)	(25.019)	1,9 %
- Mantenimiento	(2.468)	(1.301)	89,7 %	(15.883)	(14.460)	9,8 %
- Otros	(6.565)	(4.175)	57,3 %	(26.165)	(20.948)	24,9 %
EBITDA³	18.321	9.396	95,0 %	79.046	48.568	62,8 %
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>109.586</i>	<i>62.015</i>	<i>76,7 %</i>	<i>119.351</i>	<i>77.028</i>	<i>54,9 %</i>
Depreciaciones y amortizaciones	(3.782)	(3.672)	3,0 %	(15.566)	(14.519)	7,2 %
Resultado operacional	14.540	5.724	154,0 %	63.480	34.049	86,4 %
Costos financieros	(1.974)	71	(2865,4)%	(10.655)	(6.448)	65,2 %
Ingresos financieros	195	942	(79,3)%	1.561	1.555	0,4 %
Diferencias de cambio	(48)	33	(247,3)%	(171)	(64)	167,0 %
Resultados por unidades de reajuste	(1.320)	276	(578,5)%	(4.270)	642	(765,5)%
Otras ganancias (pérdidas)	(261)	(113)	130,1 %	(1.793)	573	(412,7)%
Resultado no operacional	(3.408)	1.209	(382,0)%	(15.328)	(3.743)	309,5 %
Resultado antes de impuestos	11.131	6.932	60,6 %	48.152	30.306	58,9 %
-Impuesto a las ganancias	(4.064)	(1.494)	172,1 %	(12.032)	(6.450)	86,5 %
Resultado después de impuestos	7.067	5.438	30,0 %	36.120	23.856	51,4 %
<i>Resultado por acción (CLP/acción)</i>	<i>61,78</i>	<i>48,22</i>	<i>28,1%</i>	<i>316,79</i>	<i>214,60</i>	<i>47,6 %</i>

Detalle por país (en millones de CLP)

Chile	4T15	4T14	Var. A/A (%)	Acum '15	Acum '14
Tipo de cambio promedio (CLP/USD)	697,7	598,2	16,6 %	654,2	570,0
Volumen Venta GLP (ton.)	101.474	97.988	3,6 %	428.367	427.950
Volumen Venta GN (M3)	318.678	356.115	(10,5)%	1.252.545	1.347.572
Volumen Venta GNL (M3)	3.515.935	1.977.883	77,8 %	12.241.514	3.192.231
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	104.446	99.797	4,7 %	438.825	431.468
Ingresos	67.825	68.559	(1,1)%	279.510	331.814
Costo de productos vendidos	(35.770)	(47.504)	(24,7)%	(149.019)	(232.551)
Margen bruto²	32.056	21.056	52,2 %	130.491	99.262
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	306.913	210.985	45,5 %	297.365	230.057
Otros ingresos por función	47	90	(47,9)%	188	298
Gastos operacionales	(16.600)	(13.908)	19,4 %	(65.310)	(58.173)
EBITDA³	15.502	7.238	114,2 %	65.369	41.387
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	148.426	72.523	104,7%	148.963	95.922
Depreciaciones y amortizaciones	(3.189)	(2.759)	15,6 %	(12.276)	(10.781)
Resultado operacional	12.313	4.478	175,0 %	53.093	30.607
Colombia	4T15	4T14	Var. A/A (%)	Acum '15	Acum '14
Tipo de cambio promedio (COP/USD)	3.059	2.174	40,7%	2.743	2.000
Volumen Venta GLP (miles ton.)	20.935	19.286	8,5%	79.122	72.631
Ingresos	10.114	9.903	2,1 %	35.813	38.713
Costo de productos vendidos	(5.843)	(5.367)	8,9 %	(17.560)	(23.117)
Margen bruto²	4.271	4.536	(5,8)%	18.253	15.596
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	204.018	235.185	(13,3)%	230.692	214.731
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0
Gastos operacionales	(2.936)	(3.186)	(7,8)%	(12.027)	(12.488)
EBITDA³	1.336	1.350	(1,1)%	6.226	3.108
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	63.795	70.011	(8,9)%	78.688	42.788
Depreciaciones y amortizaciones	(159)	(499)	(68,2)%	(1.590)	(2.003)
Resultado operacional	1.177	852	38,2 %	4.636	1.105
Perú	4T15	4T14	Var. A/A (%)	Acum '15	Acum '14
Tipo de cambio promedio (PEN/USD)	3,32	2,98	11,5 %	3,21	2,92
Volumen Venta GLP (miles ton.)	41.808	32.428	28,9 %	144.350	126.422
Ingresos	19.159	16.408	16,8 %	63.291	65.709
Costo de productos vendidos	(13.587)	(12.285)	10,6 %	(42.287)	(49.598)
Margen bruto²	5.572	4.124	35,1 %	21.003	16.111
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	133.268	127.169	4,8 %	145.503	127.435
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0
Gastos operacionales	(4.088)	(3.316)	23,3 %	(13.553)	(12.038)
EBITDA³	1.484	808	83,6 %	7.451	4.073
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	35.485	24.920	42,4 %	51.616	32.217
Depreciaciones y amortizaciones	(434)	(414)	4,8 %	(1.700)	(1.735)
Resultado operacional	1.049	394	166,4 %	5.751	2.338

Evolución indicadores financieros

Millones CLP	4T15	3T15	2T15	1T15	4T14
Inversiones en Prop., planta y eq. ⁴	5.135	5.938	6.430	41.224	4.174
Caja y equivalentes	31.215	41.844	25.613	7.726	9.672
Dividendos por pagar ⁵	0	13.000	9.000	5.000	0
Caja y equivalentes neto ⁶	31.215	28.844	16.613	2.726	9.672
Deuda financiera total	118.632	115.356	114.377	100.159	80.113
-Deuda financiera - corto plazo	3.264	2.498	7.438	78.252	76.855
-Deuda financiera - largo plazo	115.367	112.857	106.939	21.907	3.258
EBITDA últimos 12 meses	79.046	70.956	57.961	53.211	48.568
Ratios financieros (veces)					
-Deuda financiera neta/EBITDA ⁷	1,1	1,0	1,5	1,7	1,5
-Endeudamiento ⁸	0,7	0,6	0,7	0,7	0,5

¹ Suma de ventas de GLP en ton más ventas de gas natural y gas natural licuado medidas en ton equivalentes de GLP en poder calorífico

² Ingresos de actividades ordinarias menos costo de compra de productos y servicios vendidos (sin deducir gastos ni depreciaciones ni amortizaciones).

³ Ingresos de actividades ordinarias y otros ingresos por función menos costos y gastos (sin incluir depreciaciones ni amortizaciones)

⁴ Inversión en propiedades, planta y equipos, corresponde a las inversiones brutas realizadas en el trimestre.

⁵ Dividendos por pagar, corresponde a dividendos por pagar al trimestre informado.

⁶ Caja y equivalentes netos, corresponde a la caja disponible descontado el pasivo por dividendos pendientes de pago

⁷ Deuda financiera neta menos caja y equivalentes/ EBITDA últimos 12 meses.

⁸ Deuda financiera neta dividido patrimonio total.