

EMPRESAS LIPIGAS S.A. ANUNCIA RESULTADOS AL CIERRE DEL CUARTO TRIMESTRE DE 2016

Santiago, Chile, 8 de marzo de 2016 – Empresas Lipigas S.A. (“Lipigas” o “la Compañía”), líder en comercialización y distribución de gas en Chile con operaciones en Colombia y Perú, anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el cuarto trimestre finalizado el 31 de diciembre de 2016. Todos los valores se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards – IFRS) en pesos chilenos (CLP). Todas las comparaciones de variación se refieren al mismo período del año anterior, a menos que se indique lo contrario.

Al 31 de diciembre, Lipigas aumenta su utilidad neta un 7,2%

Destacados últimos 12 meses:

- El EBITDA generado fue de CLP 78.118 millones, 1,2 % inferior al del año anterior (CLP 79.046 millones).
- El volumen de ventas consolidadas de GLP aumenta en 3,7%.
- El volumen de ventas consolidadas en toneladas equivalentes de GLP (incluyendo las ventas de gas natural, gas natural comprimido y gas natural licuado) crece un 14,6%.
- Resultado después de impuestos se incrementa 7,2%.

Destacados 4T 2016:

- El EBITDA disminuye 7,3%, en comparación al 4T15, fundamentalmente por menores márgenes de la importación de producto en Chile y por Perú que presenta menores resultados por menores volúmenes y márgenes unitarios en el negocio de GLP. Adicionalmente se generaron mayores gastos consolidados por CLP 2.136 millones principalmente por la incorporación de las operaciones de la sociedad Neogas Perú S.A. (actualmente Limagas Natural Perú S.A.) (CLP 1.860 millones).
- La operación de Chile generó un menor EBITDA de 10,7%, principalmente por los menores márgenes de la importación.
- El EBITDA de la operación de Colombia se incrementa en 50,2 % por mejores márgenes unitarios.
- La operación de Perú presenta una menor generación de EBITDA del 22,9 %, producto de una disminución de los márgenes unitarios de gas licuado debido a una situación de mayor competitividad en el mercado respecto al año anterior y menores volúmenes en el canal automoción.
- El resultado después de impuestos en los últimos 3 meses aumenta en 14,9%, respecto al 4T15, fundamentalmente por mayores ingresos financieros, menores gastos financieros, resultados por unidades de reajuste y menor cargo de impuestos.

Comentario del Gerente General – Ángel Mafucci

“El EBITDA generado en 2016 fue de 78.118 millones de pesos y estuvo levemente por debajo al del año anterior (79.046 millones). Estas cifras confirman que nuestros negocios se encuentran consolidados, ya en el segundo año de operación del terminal marítimo. El resultado después de impuestos presentó un crecimiento de 7,2%. Los volúmenes de ventas en toneladas equivalentes de gas licuado (incluyendo nuestras ventas de gas natural por red, gas natural comprimido y gas natural licuado) aumentaron un 14,6 %. El EBITDA en Chile creció un 1,3 %. Sin embargo, Colombia y Perú presentaron menores resultados que el año anterior. En ambas operaciones, se produjeron situaciones de competencia más agresiva que afectaron en mayor medida a nuestros productos posicionados en un rango más alto de precios. En Perú, la incorporación de la operación de gas natural comprimido, adquirida a comienzos de 2016 no alcanzó a compensar estos menores resultados de la operación de gas licuado. En cuanto a otros aspectos de los negocios, en el último trimestre se produjo el lanzamiento en Chile de nuestro nuevo producto, Lipigas Plus, gas licuado envasado en un cilindro de material compuesto más liviano que el tradicional cilindro de acero. Esta innovación demuestra la preocupación de Lipigas por ofrecer nuevas alternativas a los clientes del segmento residencial.”

Resultados consolidados 4T16

El EBITDA fue de CLP 16.989 millones con una caída de 7,3% respecto al mismo período de 2015. Chile presenta menor EBITDA debido a la caída en el margen bruto por menores márgenes de importación y Perú disminuye su EBITDA ya que la incorporación del resultado de la operación de gas natural comprimido fue compensada por los menores volúmenes y márgenes de las ventas de gas licuado.

Los ingresos consolidados fueron de CLP 96.298 millones, reflejando una disminución de 0,8% principalmente en Chile y Colombia. En Chile disminuyeron los ingresos en CLP 3.265 millones (4,8%) principalmente por menores precios unitarios de la materia prima. En Colombia el menor ingreso de CLP 1.166 millones respecto al 4T15 se generó por menores precios de la materia prima y menor volumen de ventas. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP aumentó un 8,4 %.

El margen bruto alcanzó los CLP 43.017 millones, aumentando un 2,7%. El margen bruto de Chile disminuyó un 3,7% respecto al 4T15, período durante el cual se produjeron mejores márgenes en la importación. En Colombia, el margen bruto aumenta en 15,5% por mejores márgenes unitarios. En Perú, el margen bruto aumentó en 29,7% incluyendo el margen generado por la venta de gas natural por la adquisición de Neogas en febrero de 2016 (CLP 2.715 MM) que no estaba presente en el 4T15. Este mayor margen fue disminuido por un menor volumen de venta de GLP de un 10,1% respecto al 4T15, y menores márgenes unitarios de GLP.

El resultado no operacional negativo disminuyó en CLP 1.760 millones principalmente por menores resultados negativos por unidades de reajuste y menores costos financieros (fundamentalmente por menor actualización de pasivos no corrientes) respecto a 4T15.

El resultado después de impuestos aumentó en 14,9% debido fundamentalmente a un mejor resultado no operacional respecto al 4T15 y menor impuesto a las ganancias compensado parcialmente por un menor resultado operacional.

Análisis por país

Chile: El EBITDA en Chile ascendió a CLP 13.839 millones, con una caída del 10,7% sobre el 4T15 por menores márgenes en la operación de importación.

Los ingresos de la operación en Chile alcanzaron los CLP 64.560 millones, un 4,8% menor al 4T15, explicado por un menor volumen de ventas de GLP de 0,9% (por menores ventas en los canales de clientes industriales, comerciales y automoción) y menor precio de la materia prima. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP se mantuvo estable.

El margen bruto es de CLP 30.855 millones, menor en 3,7% respecto al 4T15 generado por la situación de menores márgenes de importación.

El gasto operacional en Chile aumenta en CLP 147 millones (+0,9%).

Colombia: El EBITDA en Colombia ascendió a CLP 2.006 millones, con un importante aumento del 50,2% sobre el 4T15 principalmente por los mayores márgenes unitarios.

Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 8.948 millones, un 11,5% menor al 4T15. El volumen de ventas de GLP disminuyó en un 6,1%. El menor volumen estuvo generado por faltantes de producto por menor producción, situación que afectó a todo el mercado.

El margen bruto de Colombia medido en moneda chilena presenta una variación positiva del 15,5% efecto de los mayores márgenes unitarios que compensan un menor volumen de ventas (-6,1 %) y a la depreciación de la moneda colombiana frente al peso chileno equivalente a 3,2% comparativamente al 4T15.

Los gastos de operación disminuyeron en CLP 7 millones (-0,2%) por menores gastos en fletes y otros gastos compensados parcialmente por un aumento en mantención. También los gastos están influenciados favorablemente por la devaluación del peso colombiano.

Perú: El EBITDA en Perú ascendió a CLP 1.143 millones, lo que representa una caída en un 22,9% sobre el 4T15 debido a que la incorporación de los resultados de la operación de comercialización de gas natural comprimido fue compensada por el menor volumen y los menores márgenes unitarios de la operación de GLP.

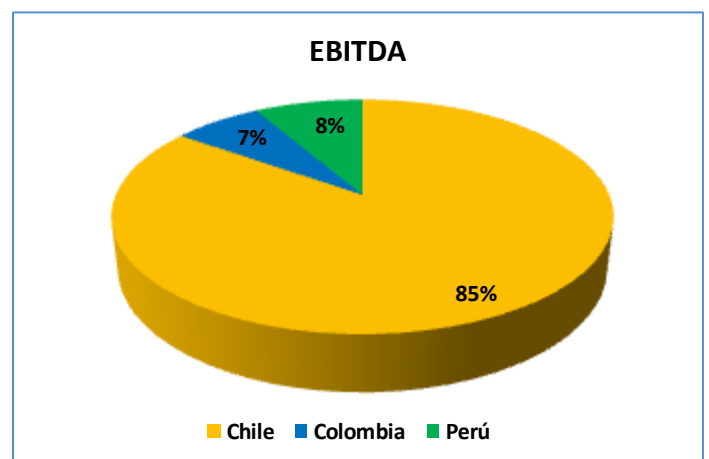
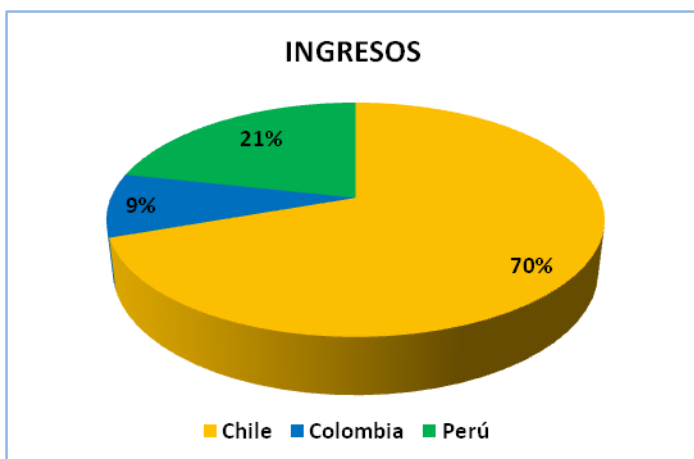
Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 22.790 millones, un 19,0% mayor al 4T15, básicamente explicado por la incorporación de la operación de gas natural comprimido. El volumen de ventas de GLP disminuyó en un 10,1%, principalmente en el segmento de automoción. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP aumentó en un 36,6% por efecto de la incorporación del volumen de ventas de gas natural comprimido que no estaba presente en el 4T15.

El margen bruto aumenta un 29,7% por el aumento en el volumen de ventas, incluyendo el margen generado por la venta de gas natural comprimido adquirida en febrero de 2016 (CLP 2.715 MM) que

no estaba presente en el 4T15. Los márgenes unitarios en toneladas equivalentes de GLP disminuyen respecto al 4T15 en 5,0%. Esto está influenciado por el menor margen relativo de las toneladas de venta de gas natural comprimido y la caída en el volumen de ventas y en el margen unitario de las ventas de gas licuado. El menor volumen se debió a menores ventas en el canal automoción. La cifra de margen también está influenciada por la depreciación de la moneda peruana respecto al peso chileno de un 6,6% respecto al 4T 15.

Los gastos operacionales aumentaron en CLP 1.996 millones principalmente por la incorporación de los gastos de la operación de ventas de gas natural comprimido (CLP 1.860 millones) que no estaban presentes en el 4T15.

Resultados Consolidados Acumulados al 31-12-2016



El EBITDA fue de CLP 78.118 millones con una disminución de 1,2%. Chile aporta positivamente a la generación de EBITDA con un incremento del 1,3 %. Los gastos operacionales consolidados aumentaron un 13,7% (CLP 12.410 millones) producto de un aumento en sueldos y salarios, fletes, mantenciones y otros gastos. La mayor parte de este incremento (CLP 8.190 millones) corresponden a la incorporación de la operación de ventas de gas natural comprimido en Perú.

Los ingresos consolidados fueron de CLP 406.208 millones, reflejando un aumento de 7,3% por el incremento en el volumen de ventas (+14,6 % en toneladas equivalentes de GLP) compensado parcialmente por un menor margen unitario. El costo de productos vendidos consolidado fue de CLP 225.066 millones reflejando un aumento de 7,8%.

El margen bruto alcanzó los CLP 181.142 millones, aumentando un 6,7%. El mayor margen bruto se genera en las operaciones de Chile y Perú. El margen bruto de Chile (+4,0%) está influenciado por mayor volumen de ventas (+5,0% en toneladas equivalentes de GLP) y márgenes unitarios levemente inferiores en un 0,9% respecto al año 2015. En Colombia, el margen bruto se ve impactado por los mayores costos de compra del GLP que no pudieron ser traspasados al público en el primer semestre del año, y por la devaluación del peso colombiano respecto al peso chileno en 7,0% respecto al año 2015. En Perú, el incremento del margen bruto se debió al aumento en el volumen de ventas de GLP y por la incorporación del volumen generado por las ventas de gas natural comprimido provenientes

de la adquisición de la operación de gas natural comprimido, la cual no estaba presente en 2015. Estos incrementos se vieron compensados parcialmente por los menores márgenes unitarios de las ventas de gas licuado.

El resultado no operacional negativo disminuyó en CLP 6.668 millones explicado principalmente por un menor gasto financiero de CLP 2.758 millones (fundamentalmente por menores actualizaciones de pasivos no corrientes), menor resultados por unidades de reajuste por 1.119 MM\$ y un menor gasto en CLP 2.409 millones principalmente por bajas de activos fijos que se habían producido en 2015.

El resultado después de impuestos aumentó un 7,2%.

Análisis por país

Chile: El EBITDA en Chile ascendió a CLP 66.201 millones con un crecimiento del 1,3 % sobre el año 2015 por aumento en el volumen de ventas y margen unitario estable.

Los ingresos de la operación chilena alcanzaron los CLP 282.795 millones, un 1,2% mayor al acumulado del año 2015 explicado por un mayor volumen de ventas de GLP de 3,9%. El mercado total del GLP en Chile aumentó un 3,2 %, influenciado por una temporada invernal más intensa que en el año anterior. El volumen de ventas en toneladas equivalentes aumentó un 5,0%.

El margen bruto aumentó en CLP 5.282 MM respecto al año 2015 explicado por mayores volúmenes de venta y margen unitario estable, incluyendo la operación del terminal marítimo que comenzó a operar en marzo de 2015. El mayor volumen operado a través del terminal fue compensado por los resultados que se habían tenido en 2015 influenciados por una situación favorable en el mercado de tarifas de fletes marítimos que generaron un beneficio estimado de CLP 3.500 millones y que no se repitieron este año.

Los gastos operacionales aumentaron en CLP 4.538 MM respecto al año 2015 por aumento en sueldos y salarios, fletes, gastos de marketing y otros gastos.

Colombia: Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 35.688 millones, un 0,3% menor al año 2015, explicado por menor volumen de ventas de GLP de un 0,2%. El mercado total del GLP en Colombia disminuyó un 3,0 % influenciado por faltantes de producto, sobre todo en el segundo semestre del año. El margen bruto disminuyó un 7,4% y el margen unitario en 7,2% influenciado por no poder transferir totalmente el mayor costo de compra de GLP al consumidor final durante el primer semestre y a la depreciación de la moneda colombiana frente al peso chileno equivalente a 7,0% comparativamente al año 2015.

El EBITDA en Colombia ascendió a CLP 5.322 millones, que representa una caída del 14,5% respecto a 2015, explicado las dificultades en traspasar el aumento de costos de materia prima en la primera parte del año y la devaluación de la moneda colombiana.

Perú: Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 87.725 millones, un 38,6% mayor al año 2015, básicamente explicado por un aumento de volumen de venta en toneladas equivalentes de GLP de 51,8%, efecto de la incorporación de la operación de venta de gas natural comprimido que no estaba presente en 2015.

El EBITDA en Perú ascendió a CLP 6.596 millones, con una disminución del 11,5% debido al aumento en los gastos operacionales principalmente por la incorporación de la operación de gas natural comprimido. El volumen de ventas de GLP aumentó un 5,1 %. El mercado del GLP en Perú aumentó un 5,6 %. El margen unitario cayó en un 10,7% respecto al año 2015, explicado por menores márgenes unitarios en las ventas de GLP y el menor margen relativo de las ventas de gas natural comprimido. La moneda peruana se devaluó un 2,4 % respecto al peso chileno.

Los gastos aumentaron en CLP 8.327 millones (61,4%) producto del incremento en sueldos y salarios, fletes, mantenciones y otros gastos de administración. De este total, CLP 8.190 millones corresponden a la incorporación de los gastos de Neogas que no estaban presente en el año 2015.

Noticias

- Con fecha 17 noviembre se informó como hecho esencial que los controladores de Empresas Lipigas S.A. informaron la suscripción de un pacto de Actuación Conjunta respecto a su participación accionaria en LV Expansión SpA, obligándose a actuar coordinadamente y de común acuerdo en todas las materias y decisiones que digan relación con la gestión y administración de LV Expansión SpA e indirectamente con Empresas Lipigas S.A.
- Con fecha 24 de noviembre de 2016, se comenzaron a negociar las acciones de la Sociedad en la Bolsa de Comercio de Santiago.
- Con fecha 30 de noviembre de 2016 el directorio acordó el pago de un dividendo provisorio con cargo a las utilidades del ejercicio 2016 de CLP 43 por acción que fue pagado a partir del 20 de diciembre de 2016.
- Con fecha 30 de noviembre de 2016 el directorio acordó la creación de una filial en Colombia, cuyo nombre o razón social Rednova SAS ESP y cuyo objeto será el desarrollo del negocio de la distribución de gas por redes en diferentes municipios de ese país, con directa atención a usuarios.
- Durante el trimestre se informaron diferentes operaciones de adquisición de acciones por parte del grupo controlador. Al 31 de diciembre de 2016, el porcentaje de control ascendía a 72,27 % teniendo en cuenta los derechos económicos y 79,01 %, considerando los derechos políticos.

Contacto Inversionistas

Tomas Escoda Cofré
Sub Gerente de Planificación Financiera y Control de Gestión
tescoda@lipigas.cl
T: (562) 2650-3839

Empresas Lipigas S.A. es una empresa de energía que contribuye al desarrollo sustentable mejorando la calidad de vida a través de la comercialización de soluciones energéticas en Latinoamérica. En Chile es líder en el rubro de GLP a través de la mayor red de cobertura a nivel nacional. Atiende a sectores residenciales, industriales, inmobiliarios y de gas vehicular de Arica a Coyhaique. Desde 2010 está presente en el mercado de distribución de gas licuado de Colombia y desde 2013, en el de Perú. También está presente en la distribución de gas natural en Chile, a través de la distribución de gas natural por red y GNL y en Perú a través de la distribución de GNC.

Para mayor información, favor visitar: www.lipigas.com

Nota sobre declaraciones

Las declaraciones contenidas en este comunicado, incluyendo aquellas relacionadas con perspectivas del negocio de la Compañía, proyecciones de operación, resultados financieros, potencial de crecimiento de la empresa, el mercado y las estimaciones macroeconómicas son meras previsiones y se basan en las expectativas de gestión en relación con el futuro de la Compañía. Estas expectativas son altamente dependientes de los cambios en el mercado y del rendimiento económico general de América Latina, en particular el de los países donde la Compañía tiene operaciones, de la industria y los mercados internacionales y, por lo tanto, están sujetos a cambios. Las declaraciones sobre expectativas futuras se relacionan solo a la fecha en que son hechas, y la Compañía no se hace responsable de actualizar públicamente ninguna de ellas, existiendo nueva información, eventos futuros u otros. La memoria anual de la Compañía, sus estados financieros y el análisis razonado de los mismos incluyen mayor información sobre riesgos asociados al negocio y están disponibles en el sitio web www.lipigas.com.

Empresas Lipigas S.A.
Estado de Resultados Consolidado en millones de CLP

	4T16	4T15	Var. A/A (%)	Acum ¹⁶	Acum ¹⁵	Var. A/A (%)
Volumen Venta GLP (ton.)	157.837	164.218	(3,9)%	675.649	651.840	3,7 %
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	30.149.832	3.834.613	686,3 %	107.198.064	13.494.059	694,4 %
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	181.204	167.189	8,4 %	758.728	662.297	14,6 %
Ingresos	96.298	97.098	(0,8)%	406.208	378.613	7,3 %
Costo de productos vendidos	(53.281)	(55.200)	(3,5)%	(225.066)	(208.866)	7,8 %
Margen bruto²	43.017	41.898	2,7 %	181.142	169.747	6,7 %
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>237.394</i>	<i>250.606</i>	<i>(5,3)%</i>	<i>238.745</i>	<i>256.301</i>	<i>(6,8)%</i>
Otros ingresos por función	(268)	47	(669,1)%	276	188	47,1 %
- Fletes	(6.749)	(6.204)	8,8 %	(27.999)	(23.357)	19,9 %
- Sueldos, salarios beneficios y gastos por obligacion	(7.210)	(6.958)	3,6 %	(27.736)	(25.484)	8,8 %
- Mantenimiento	(2.688)	(3.871)	(30,6)%	(15.091)	(14.082)	7,2 %
- Otros	(9.113)	(6.591)	38,3 %	(32.474)	(27.967)	16,1 %
EBITDA³	16.989	18.321	(7,3)%	78.118	79.046	(1,2)%
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>93.755</i>	<i>109.586</i>	<i>(14,4)%</i>	<i>102.960</i>	<i>119.351</i>	<i>(13,7)%</i>
Depreciaciones y amortizaciones	(4.547)	(3.782)	20,2 %	(18.031)	(15.566)	15,8 %
Resultado operacional	12.442	14.540	(14,4)%	60.087	63.480	(5,3)%
Costos financieros	(1.458)	(1.974)	(26,2)%	(7.897)	(10.655)	(25,9)%
Ingresos financieros	692	195	255,5 %	1.385	1.561	(11,3)%
Diferencias de cambio	41	(48)	(186,0)%	386	(171)	(325,7)%
Resultados por unidades de reajuste	(555)	(1.320)	(57,9)%	(3.150)	(4.270)	(26,2)%
Otras ganancias (pérdidas)	(368)	(261)	41,0 %	616	(1.793)	(134,4)%
Resultado no operacional	(1.648)	(3.408)	(51,6)%	(8.660)	(15.328)	(43,5)%
Resultado antes de impuestos	10.794	11.131	(3,0)%	51.428	48.152	6,8 %
-Impuesto a las ganancias	(2.670)	(4.064)	(34,3)%	(12.689)	(12.032)	5,5 %
Resultado después de impuestos	8.123	7.067	14,9 %	38.738	36.120	7,2 %
<i>Resultado por acción (\$/acción)</i>	<i>71,36</i>	<i>61,78</i>	<i>15,5%</i>	<i>340,70</i>	<i>316,79</i>	<i>7,5 %</i>

Detalle por país (en millones de CLP)

Chile	4T16	4T15	Var. A/A (%)	Acum '16	Acum '15	Var. A/A (%)
Tipo de cambio promedio (CLP/USD)	665,8	697,7	(4,6)%	676,8	654,2	3,5 %
Volumen Venta GLP (ton.)	100.586	101.474	(0,9)%	445.052	428.367	3,9 %
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	4.992.040	3.834.613	30,2 %	20.170.759	13.494.059	49,5 %
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	104.455	104.446	0,0 %	460.685	438.825	5,0 %
Ingresos	64.560	67.825	(4,8)%	282.795	279.510	1,2 %
Costo de productos vendidos	(33.705)	(35.770)	(5,8)%	(147.022)	(149.019)	(1,3)%
Margen bruto²	30.855	32.056	(3,7)%	135.773	130.491	4,0 %
CLP/ton.GLP equiv.	295.387	306.913	(3,8)%	294.720	297.365	(0,9)%
Otros ingresos por función	(268)	47	(669,1)%	276	188	47,1 %
Gastos operacionales	(16.747)	(16.600)	0,9 %	(69.848)	(65.310)	6,9 %
EBITDA³	13.839	15.502	(10,7)%	66.201	65.369	1,3 %
CLP/ton.GLP equiv.	132.491	148.426	(10,7)%	143.701	148.963	(3,5)%
Depreciaciones y amortizaciones	(3.433)	(3.189)	7,6 %	(13.317)	(12.276)	8,5 %
Resultado operacional	10.406	12.313	(15,5)%	52.884	53.093	(0,4)%
Colombia	4T16	4T15	Var. A/A (%)	Acum '16	Acum '15	Var. A/A (%)
Tipo de cambio promedio (COP/USD)	3.015	3.059	(1,4)%	3.051	2.743	11,2%
Volumen Venta GLP (ton.)	19.649	20.935	(6,1)%	78.935	79.122	(0,2)%
Ingresos	8.948	10.114	(11,5)%	35.688	35.813	(0,3)%
Costo de productos vendidos	(4.013)	(5.843)	(31,3)%	(18.794)	(17.560)	7,0 %
Margen bruto²	4.935	4.271	15,5 %	16.894	18.253	(7,4)%
CLP/ton.GLP equiv.	251.140	204.018	23,1 %	214.028	230.692	(7,2)%
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0	0,0 %
Gastos operacionales	(2.928)	(2.936)	(0,2)%	(11.573)	(12.027)	(3,8)%
EBITDA³	2.006	1.336	50,2 %	5.322	6.226	(14,5)%
CLP/ton.GLP equiv.	102.100	63.795	60,0 %	67.420	78.688	(14,3)%
Depreciaciones y amortizaciones	(464)	(159)	193,0 %	(1.821)	(1.590)	14,5 %
Resultado operacional	1.542	1.177	31,0 %	3.501	4.636	(24,5)%
Perú	4T16	4T15	Var. A/A (%)	Acum '16	Acum '15	Var. A/A (%)
Tipo de cambio promedio (PEN/USD)	3,40	3,33	2,1 %	3,38	3,19	6,0 %
Volumen Venta GLP (ton.)	37.602	41.809	(10,1)%	151.662	144.350	5,1 %
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	25.157.792	0	0,0 %	87.027.305	0	0,0 %
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	57.100	41.808	36,6 %	219.109	144.350	51,8 %
Ingresos	22.790	19.159	19,0 %	87.725	63.291	38,6 %
Costo de productos vendidos	(15.562)	(13.587)	14,5 %	(59.250)	(42.287)	40,1 %
Margen bruto²	7.227	5.572	29,7 %	28.475	21.003	35,6 %
CLP/ton.GLP equiv.	126.575	133.268	(5,0)%	129.959	145.503	(10,7)%
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0	0,0 %
Gastos operacionales	(6.084)	(4.088)	48,8 %	(21.879)	(13.553)	61,4 %
EBITDA³	1.143	1.484	(22,9)%	6.596	7.451	(11,5)%
CLP/ton.GLP equiv.	20.020	35.485	(43,6)%	30.103	51.616	(41,7)%
Depreciaciones y amortizaciones	(1.700)	(1.700)	0,0 %	(1.700)	(1.700)	0,0 %
Resultado operacional	494	1.049	(52,9)%	3.703	5.751	(35,6)%

Definiciones de Variables: Volumen Venta GLP equivales (649) Margen bruto (434) EBITDA (40) final del documento (2893)

Empresas Lipigas S.A.
Evolución indicadores financieros

Millones CLP	4T16	3T16	2T16	1T16	4T15
Inversiones en Prop., planta y eq. ⁴	10.919	6.495	7.666	7.863	5.135
Caja y equivalentes	18.122	25.826	21.232	23.034	31.215
Dividendos por pagar ⁵	0	8.900	8.800	4.300	0
Caja y equivalentes neto ⁶	18.122	16.926	12.432	18.734	31.215
Deuda financiera total	130.618	132.008	134.446	129.242	118.009
-Deuda financiera - corto plazo	12.219	12.707	15.163	7.763	3.247
-Deuda financiera - largo plazo	118.399	119.301	119.283	121.479	114.762
EBITDA últimos 12 meses	78.118	78.785	82.619	81.514	79.046
Ratios financieros (veces)					
-Deuda financiera neta/EBITDA ⁷	1,4	1,3	1,4	1,3	1,1
-Endeudamiento ⁸	0,8	0,8	0,9	0,8	0,7

Definiciones:

¹ Volumen de ventas GLP (Ton equiv.) : Suma de ventas de GLP en toneladas más ventas de gas natural por redes, gas natural comprimido y gas natural licuado medidas en toneladas equivalentes de GLP en poder calorífico

² Margen bruto: Ingresos de actividades ordinarias menos costo de compra de productos y servicios vendidos (sin deducir gastos ni depreciaciones ni amortizaciones).

³ Ebitda: Ingresos de actividades ordinarias y otros ingresos por función menos costos y gastos (sin incluir depreciaciones ni amortizaciones)

⁴ Inversión en propiedades, planta y equipos, corresponde a las inversiones brutas realizadas en el trimestre.

⁵ Dividendos por pagar, corresponde a dividendos por pagar al trimestre informado.

⁶ Caja y equivalentes netos, corresponde a la caja disponible descontado el pasivo por dividendos pendientes de pago

⁷ Deuda financiera menos caja y equivalentes/ EBITDA últimos 12 meses.

⁸ Deuda financiera neta dividido patrimonio total.