

EMPRESAS LIPIGAS S.A. ANUNCIA RESULTADOS AL CIERRE DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2016

Santiago, Chile, 16 de mayo de 2016 – Empresas Lipigas S.A. (“Lipigas” o “la Compañía”), líder en comercialización y distribución de gas en Chile con operaciones en Colombia y Perú, anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el primer trimestre finalizado el 31 de marzo de 2016. Todos los valores se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards – IFRS) en pesos chilenos (CLP). Todas las comparaciones de variación se refieren al mismo período del año anterior, a menos que se indique lo contrario.

Al 31 de marzo, Lipigas aumenta su utilidad neta un 33,3% por mejores resultados en Chile y Perú

Destacados últimos 3 meses:

- El EBITDA³ crece 18,4%, en comparación al año anterior.
- Las operaciones de Chile y Perú presentan mejoras en la generación de EBITDA, incluyendo la incorporación de la operación de venta de gas natural comprimido en Perú. La operación de Colombia se ve afectada por mayores costos de materia prima.
- El resultado después de impuestos se incrementa 33,3%.
- El margen bruto² aumenta 12,5%.

Comentario del Gerente General – Ángel Mafucci

“Estos resultados se deben principalmente a los mejores márgenes generados en la operación de Chile, gracias a la importación vía marítima de materia prima a través del terminal de Quintero y por el aumento en los volúmenes de venta en los 3 países donde operamos. Los resultados de Perú también incorporan a partir de febrero los flujos generados por la nueva operación de gas natural comprimido (GNC), tras la adquisición y toma de control de Neogas, que nos permite incursionar con un combustible de fuerte penetración en la matriz energética de dicho país. Esto último es también muestra de que los negocios de Lipigas se diversifican, tanto geográficamente como en la oferta de productos, expandiendo un negocio iniciado en Chile en 2004 con la distribución de gas natural a nivel residencial en la ciudad de Calama, y desde 2014, con el suministro de gas natural licuado (GNL) vía camiones a clientes industriales. Este último con un incremento de volumen de 34,6% respecto del año anterior”.

Resultados consolidados 1T16

Los ingresos consolidados fueron de CLP 85.437 millones, reflejando un aumento de 7,4% por el incremento en el volumen de ventas (+13,8% en toneladas equivalentes de GLP¹). El costo consolidado fue de CLP 48.025 millones reflejando un aumento de 3,8%. Este efecto se produce por efecto del incremento en el volumen de ventas que se compensa con menores costos de ventas en la operación de Chile.

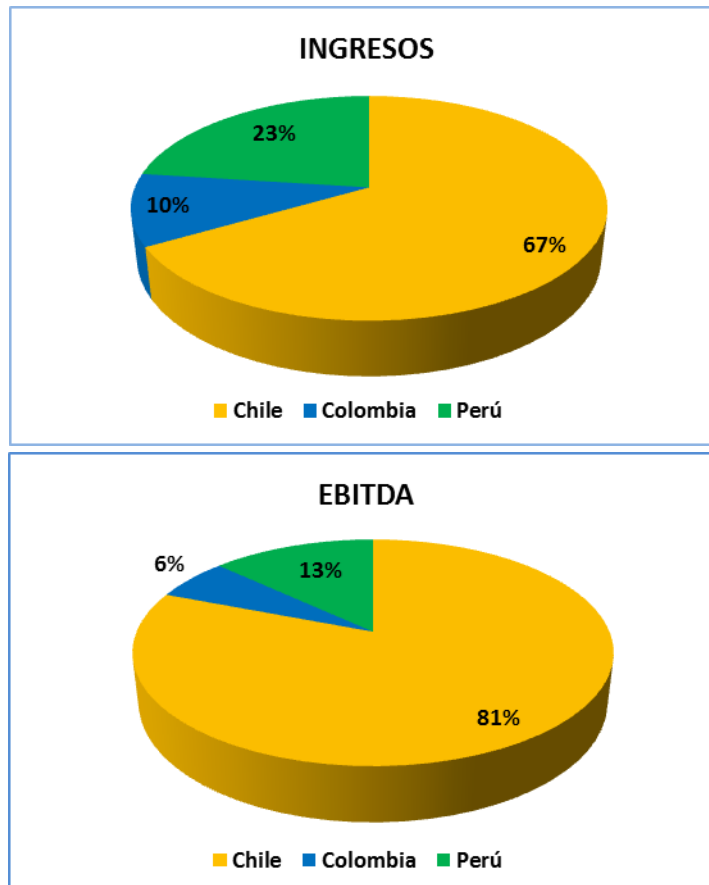
El margen bruto² alcanzó los CLP 37.412 millones, aumentando un 12,5%. El mejor margen bruto se genera en las operaciones de Chile y Perú. El margen bruto de Chile está influenciado por mejores márgenes unitarios, incluyendo el efecto del inicio de la operación de importación vía marítima a través del terminal de Quintero en marzo de 2015. En Colombia, el margen se ve impactado por los mayores costos de compra del GLP que no pudieron ser traspasados al público y por la devaluación del peso colombiano respecto al peso chileno. En Perú, el incremento del margen bruto se debió al aumento en el volumen de ventas de GLP y por la incorporación del volumen generado por ventas de gas natural provenientes de la adquisición de la operación de Neogas, el cual no estaba presente en 1T15.

El EBITDA³ fue de CLP 15.910 millones con un crecimiento de 18,4%. Chile y Perú presentan mayor EBITDA debido al mejor margen bruto el cual se compensa parcialmente por el menor margen bruto de Colombia y un mayor gasto operacional en Chile y Perú.

El resultado no operacional negativo disminuyó en CLP 474 millones. El principal efecto se produce por menores costos financieros por CLP 503 millones, por el efecto positivo en las diferencias de cambio que se compensa por el mayor resultado negativo por CLP 795 millones por unidades de reajuste, producto de la actualización de la deuda financiera del bono emitido en abril de 2015, aspecto que no estuvo presente en 1T15.

El resultado después de impuestos aumentó un 33,3% debido fundamentalmente a la generación de un mejor resultado operacional.

Análisis por país



Chile: Los ingresos de la operación en Chile alcanzaron los CLP 56.965 millones, un 1,1% menor al 1T15, básicamente explicado por el menor precio de venta debido a la variación en el precio del petróleo. El volumen de ventas de GLP aumentó 2,6%. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP¹ aumentó en un 4,1%.

El EBITDA³ en Chile ascendió a CLP 12.865 millones, con un crecimiento del 24,8% sobre el 1T15 por aumento en el volumen de ventas, mejores márgenes unitarios, incluyendo el efecto del inicio de la operación de importación vía marítima en marzo de 2015.

El margen bruto² incluye un margen de aproximadamente CLP 2.700 millones generado por la operación de importación vía marítima que se inició en marzo de 2015. Este mayor margen fue compensado con menores márgenes de la importación terrestre desde Argentina. También se produjo un menor efecto de la desvalorización del valor de los inventarios respecto al 1T15.

El gasto operacional en Chile aumenta en 9,3% producto del incremento en fletes, remuneraciones, servicios externos, mantenciones e informática.

Colombia: Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 8.854 millones, un 7,9% mayor al 1T15. El volumen de ventas de GLP creció en un 2,0%.

El EBITDA en Colombia ascendió a CLP 955 millones, con una disminución del 33,0% sobre el 1T15.

El margen bruto de Colombia medido en moneda chilena presenta una variación negativa del 18,3% efecto de los mayores costos unitarios de compra del GLP que no pudieron ser trasladados a público y a la depreciación de la moneda colombiana frente al peso chileno equivalente a 14,6%.

Los gastos de operación disminuyen por menores devengos de impuestos y también se ven impactados por la depreciación de la moneda colombiana frente al peso chileno, presentando una disminución de 11,7%.

Perú: Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 19.618 millones, un 42,8% mayor al 1T15, básicamente explicado por el incremento en el volumen de ventas y la incorporación de la operación de gas natural comprimido. El volumen de ventas de GLP creció en un 13,2%. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP aumentó en un 48,8% por efecto de la incorporación del volumen de Neogas que no estaba presente en el 1T15.

El EBITDA en Perú ascendió a CLP 2.088 millones, con un crecimiento del 22,1% sobre el 1T15 por mejores márgenes, aumento del volumen vendido y el aporte de la operación de Neogas que no estaba presente en 1T15.

El margen bruto aumenta un 24,2 %. Los márgenes unitarios en toneladas equivalentes de GLP disminuyen respecto al 1T15 por efecto de la disminución de los márgenes unitarios generados en las ventas de GLP (por mayores ventas al canal automotriz) combinando con el menor margen unitario por tonelada equivalente del gas natural que aportó la operación de Neogas.

Los gastos aumentaron en CLP 744 millones principalmente por la incorporación de los gastos de operación de Neogas por CLP 658 millones que no estaban presentes en el 1T15.

Noticias del primer trimestre de 2016

Adquisición de Neogas Perú S.A.

Con fecha 11 de marzo, se informó al mercado que, habiendo cumplido con todas las condiciones establecidas en el contrato de compra venta de acciones de Neogas Perú S.A. se ha efectuado la transferencia del 100% de las acciones representativas del capital social de Neogas Perú S.A, a favor de Lima Gas S.A., filial de Empresas Lipigas S.A.. El control de la nueva operación se concretó a partir del mes de febrero de 2016.

Contacto Inversionistas

Oswaldo Rosa
Gerente de Administración y Finanzas
orosa@lipigas.cl
T: (562) 2650-3620

Lipigas es una empresa de energía que busca contribuir al desarrollo sustentable mejorando la calidad de vida a través de la comercialización de gas en Latinoamérica. En Chile es líder en el rubro de GLP a través de la mayor red de cobertura a nivel nacional. Atiende a sectores residenciales, industriales, inmobiliarios y de gas vehicular de Arica a Coyhaique. Desde 2010 está presente en el mercado de distribución de gas licuado de Colombia y desde 2013, en el de Perú.

Para mayor información, favor visitar: www.lipigas.com

Nota sobre declaraciones

Las declaraciones contenidas en este comunicado, incluyendo aquellas relacionadas con perspectivas del negocio de la Compañía, proyecciones de operación, resultados financieros, potencial de crecimiento de la empresa, el mercado y las estimaciones macroeconómicas son meras previsiones y se basan en las expectativas de gestión en relación con el futuro de la Compañía. Estas expectativas son altamente dependientes de los cambios en el mercado, el rendimiento económico general de América Latina, en particular la de los países donde la Compañía tiene operaciones, la industria y los mercados internacionales y, por lo tanto, están sujetos a cambios. Las declaraciones sobre expectativas futuras se relacionan sólo a la fecha en que son hechas, y la Compañía no se hace responsable de actualizar públicamente ninguna de ellas, existiendo nueva información, eventos futuros u otros. La memoria anual de la Compañía, sus estados financieros y el análisis razonado de los mismos incluyen mayor información sobre riesgos asociados al negocio y están disponibles en el sitio web www.lipigas.com.

Empresas Lipigas S.A.
Estado de Resultados Consolidado en millones de CLP

	1T16	1T15	Var. A/A (%)	Acum'16	Acum'15
Volumen Venta GLP (ton.)	147.714	140.730	5,0 %	147.714	140.730
Volumen Venta GN (M3)	15.031.869	247.463	5974,4 %	15.031.869	247.463
Volumen Venta GNL (M3)	7.879.327	5.854.460	34,6 %	7.879.327	5.854.460
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	165.471	145.459	13,8 %	165.471	145.459
Ingresos	85.437	79.522	7,4 %	85.437	79.522
Costo de productos vendidos	(48.025)	(46.273)	3,8 %	(48.027)	(46.273)
Margen bruto²	37.412	33.249	12,5 %	37.410	33.249
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>226.096</i>	<i>228.580</i>	<i>(1,1)%</i>	<i>226.084</i>	<i>228.580</i>
Otros ingresos por función	51	83	(37,9)%	51	83
- Fletes	(5.134)	(4.786)	7,3 %	(5.134)	(4.786)
- Sueldos, salarios beneficios y gastos por obligacion	(6.490)	(5.823)	11,5 %	(6.490)	(5.823)
- Mantenimiento	(4.178)	(3.693)	13,1 %	(4.178)	(3.693)
- Otros	(5.752)	(5.588)	2,9 %	(5.752)	(5.588)
EBITDA³	15.910	13.442	18,4 %	15.908	13.442
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>96.151</i>	<i>92.411</i>	<i>4,0 %</i>	<i>96.139</i>	<i>92.411</i>
Depreciaciones y amortizaciones	(4.329)	(3.647)	18,7 %	(4.329)	(3.647)
Resultado operacional	11.582	9.795	18,2 %	11.580	9.795
Costos financieros	(1.736)	(2.239)	(22,5)%	(1.736)	(2.239)
Ingresos financieros	322	231	39,5 %	322	231
Diferencias de cambio	200	(284)	(170,7)%	200	(284)
Resultados por unidades de reajuste	(796)	(1)	56799,0 %	(796)	(1)
Otras ganancias (pérdidas)	(17)	(208)	(91,7)%	(17)	(208)
Resultado no operacional	(2.027)	(2.501)	(19,0)%	(2.027)	(2.501)
Resultado antes de impuestos	9.555	7.294	31,0 %	9.553	7.294
-Impuesto a las ganancias	(2.191)	(1.767)	24,0 %	(2.191)	(1.767)
Resultado después de impuestos	7.364	5.526	33,3 %	7.362	5.526
<i>Resultado por acción (\$/acción)</i>	<i>64,55</i>	<i>48,53</i>	<i>33,0%</i>	<i>64,55</i>	<i>48,53</i>

Detalle por país (en millones de CLP)

Chile	1T16	1T15	Var. A/A (%)	Acum'16	Acum'15
Tipo de cambio promedio (CLP/USD)	702,1	624,4	12,4 %	702,1	624,4
Volumen Venta GLP (ton.)	92.157	89.799	2,6 %	92.157	89.799
Volumen Venta GN (M3)	225.785	247.463	(8,8)%	225.785	247.463
Volumen Venta GNL (M3)	7.879.327	5.854.460	34,6 %	7.879.327	5.854.460
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	98.439	94.528	4,1 %	98.439	94.528
Ingresos	56.965	57.578	(1,1)%	56.965	57.578
Costo de productos vendidos	(29.054)	(33.544)	(13,4)%	(29.054)	(33.544)
Margen bruto²	27.911	24.033	16,1 %	27.911	24.033
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>283.538</i>	<i>254.246</i>	<i>11,5 %</i>	<i>283.538</i>	<i>254.246</i>
Otros ingresos por función	51	83	(37,9)%	51	83
Gastos operacionales	(15.098)	(13.809)	9,3 %	(15.098)	(13.809)
EBITDA³	12.865	10.307	24,8 %	12.865	10.307
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>130.687</i>	<i>109.037</i>	<i>19,9%</i>	<i>130.687</i>	<i>109.037</i>
Depreciaciones y amortizaciones	(3.234)	(2.758)	17,3 %	(3.234)	(2.758)
Resultado operacional	9.630	7.549	27,6 %	9.630	7.549
Colombia	1T16	1T15	Var. A/A (%)	Acum'16	Acum'15
Tipo de cambio promedio (COP/USD)	3.249	2.469	31,6%	3.249	2.469
Volumen Venta GLP (miles ton.)	19.056	18.685	2,0%	19.056	18.685
Ingresos	8.854	8.203	7,9 %	8.854	8.203
Costo de productos vendidos	(5.114)	(3.624)	41,1 %	(5.114)	(3.624)
Margen bruto²	3.740	4.579	(18,3)%	3.740	4.579
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>196.268</i>	<i>245.060</i>	<i>(19,9)%</i>	<i>196.268</i>	<i>245.060</i>
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0
Gastos operacionales	(2.785)	(3.154)	(11,7)%	(2.785)	(3.154)
EBITDA³	955	1.425	(33,0)%	955	1.425
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>50.135</i>	<i>76.277</i>	<i>(34,3)%</i>	<i>50.135</i>	<i>76.277</i>
Depreciaciones y amortizaciones	(427)	(482)	(11,5)%	(427)	(482)
Resultado operacional	529	943	(43,9)%	529	943
Perú	1T16	1T15	Var. A/A (%)	Acum'16	Acum'15
Tipo de cambio promedio (PEN/USD)	3,45	3,01	14,6 %	3,45	3,01
Volumen Venta GLP (miles ton.)	36.502	32.246	13,2 %	36.502	32.246
Volumen Venta GN (M3)	14.806.084	0	0,0 %	14.806.084	0
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	47.977	32.246	48,8 %	47.977	32.246
		0		11.475	(0)
Ingresos	19.618	13.742	42,8 %	19.618	13.742
Costo de productos vendidos	(13.859)	(9.105)	52,2 %	(13.859)	(9.105)
Margen bruto²	5.759	4.637	24,2 %	5.759	4.637
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>120.044</i>	<i>143.791</i>	<i>(16,5)%</i>	<i>120.044</i>	<i>143.791</i>
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0
Gastos operacionales	(3.671)	(2.927)	25,4 %	(3.671)	(2.927)
EBITDA³	2.088	1.710	22,1 %	2.088	1.710
<i>CLP/ton.GLP equiv.</i>	<i>57.209</i>	<i>53.021</i>	<i>7,9 %</i>	<i>57.209</i>	<i>53.021</i>
Depreciaciones y amortizaciones	(668)	(407)	64,0 %	(668)	(407)
Resultado operacional	1.421	1.303	9,1 %	1.421	1.303

Empresas Lipigas S.A.
Evolución indicadores financieros

Millones CLP	1T16	4T15	3T15	2T15	1T15
Inversiones en Prop., planta y eq. ⁴	7.863	5.135	5.938	6.430	41.224
Caja y equivalentes	18.734	31.215	28.844	16.613	2.726
Dividendos por pagar ⁵	4.300	0	13.000	9.000	5.000
Caja y equivalentes neto ⁶	18.734	31.215	28.844	16.613	2.726
Deuda financiera total	129.242	118.632	115.356	114.377	100.159
-Deuda financiera - corto plazo	7.763	3.264	2.498	7.438	78.252
-Deuda financiera - largo plazo	121.479	115.367	112.857	106.939	21.907
EBITDA últimos 12 meses	81.514	79.046	70.956	57.961	53.211
Ratios financieros (veces)					
-Deuda financiera neta/EBITDA ⁷	1,3	1,1	1,0	1,5	1,7
-Endeudamiento ⁸	0,8	0,7	0,6	0,7	0,7

¹ Suma de ventas de GLP en toneladas más ventas de gas natural y gas natural licuado medidas en toneladas equivalentes de GLP en poder calorífico

² Ingresos de actividades ordinarias menos costo de compra de productos y servicios vendidos (sin deducir gastos ni depreciaciones ni amortizaciones).

³ Ingresos de actividades ordinarias y otros ingresos por función menos costos y gastos (sin incluir depreciaciones ni amortizaciones)

⁴ Inversión en propiedades, planta y equipos, corresponde a las inversiones brutas realizadas en el trimestre.

⁵ Dividendos por pagar, corresponde a dividendos por pagar al trimestre informado.

⁶ Caja y equivalentes netos, corresponde a la caja disponible descontado el pasivo por dividendos pendientes de pago

⁷ Deuda financiera menos caja y equivalentes/ EBITDA últimos 12 meses.

⁸ Deuda financiera neta dividido patrimonio total.