

EMPRESAS LIPIGAS S.A. ANUNCIA RESULTADOS AL CIERRE DEL SEGUNDO TRIMESTRE DE 2017

Santiago, Chile, 30 de agosto de 2017 – Empresas Lipigas S.A. (“Lipigas” o “la Compañía”), líder en comercialización y distribución de gas en Chile con operaciones en Colombia y Perú, anunció hoy sus resultados financieros consolidados para el segundo trimestre finalizado el 30 de junio de 2017. Todos los valores se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards – IFRS) en pesos chilenos (CLP). Todas las comparaciones de variación se refieren al mismo período del año anterior, a menos que se indique lo contrario.

Al 30 de junio, Lipigas aumenta su utilidad en un 10,8%

Destacados últimos 6 meses:

- El EBITDA generado fue de CLP 40.891 millones, 9,5 % superior al del mismo período del año anterior (CLP 37.353 millones).
- El volumen de ventas consolidadas de GLP aumenta en 4,8%.
- El volumen de ventas consolidadas en toneladas equivalentes de GLP (incluyendo las ventas de gas natural, gas natural comprimido y gas natural licuado) crece un 6,4%.
- El resultado después de impuestos aumenta en un 10,8%.

Destacados 2T 2017:

- El EBITDA crece 19,1%, en comparación al 2T16.
- El volumen de ventas consolidadas de GLP aumenta en 6,8 %.
- El volumen de ventas consolidadas en toneladas equivalentes de GLP (incluyendo las ventas de gas natural, gas natural comprimido y gas natural licuado) crece un 6,5%.
- La operación de Chile presenta mejoras en la generación de EBITDA por incremento en el volumen de ventas y margen unitario.
- El resultado después de impuestos en los últimos 3 meses se incrementa en 24,7%, respecto al 2T16.

Comentario del Gerente General – Ángel Mafucci

“El EBITDA generado en el primer semestre de 2017 fue de 40.891 millones de pesos y creció un 9,5% por sobre el del año anterior. El volumen de ventas de gas licuado en Chile creció un 3,8 % respecto a 2016. Este incremento, si bien está influenciado por una temporada invernal con temperaturas más bajas en la zona central, es un reflejo de nuestra estrategia de optimización logística y marketing. . En Colombia, los resultados continúan evolucionando favorablemente. En Perú persiste una situación de debilidad de los márgenes originado por la informalidad en el mercado del GLP. Aun así hemos logrado mejorar los resultados. Por otro lado, en Chile hemos continuado con la construcción de redes de distribución de gas natural en las ciudades de Puerto Montt y Osorno y de un pequeño medio de generación de energía eléctrica (6 MW) en Concón. Ambos proyectos,

que iniciarán su operación durante el segundo semestre del año, son una muestra de la oferta de soluciones multienergía adaptadas a las necesidades de nuestros clientes.”

Resultados consolidados 2T17

El EBITDA fue de CLP 25.537 millones con un aumento de 19,1% respecto al mismo período de 2016. Chile, Colombia y Perú presentan mayor EBITDA en el trimestre, debido a mayores volúmenes de venta y aumento en el margen unitario en el caso de Chile y Colombia, mientras que en Perú la disminución en los márgenes unitarios del negocio de GLP fue compensada con ahorros en gastos operacionales.

Los ingresos consolidados fueron de CLP 124.792 millones, reflejando un aumento de 13,2% que se da en los tres países. En Chile y Colombia aumentaron los ingresos en CLP 10.168 millones (12,9%) y CLP 1.593 millones (17,3%) respectivamente, principalmente por mayores volúmenes y mayores precios unitarios influenciados por el aumento del precio de los derivados del petróleo. En Perú el mayor ingreso de CLP 2.780 millones (12,7%) respecto al 2T16 se generó por mayor volumen de ventas. El volumen de ventas consolidadas en toneladas equivalentes de GLP aumentó un 6,5 %.

El margen bruto alcanzó los CLP 53.763 millones, aumentando un 10,8%. El margen bruto de Chile aumentó un 11,0% respecto al 2T16, debido a mayores volúmenes y mejores márgenes unitarios. En Colombia, el margen bruto aumenta en 24,5% por mejores márgenes unitarios y aumento del volumen de ventas. En Perú, el margen bruto aumenta levemente un 2,4% siendo que las ventas en toneladas equivalentes de GLP aumentan un 13,7%. Esto está originado fundamentalmente por menores márgenes unitarios en el negocio del GLP, situación influenciada por el nivel de informalidad del mercado.

Los gastos operacionales aumentaron en CLP 1.148 millones (4,2%). Los gastos de Chile aumentan CLP 1.172 millones (6,3%) principalmente por salarios, fletes, reinspección de estanques y medidores, marketing y servicios externos, aumento que se relaciona con el desarrollo de estrategias de integración de la cadena de distribución hacia el cliente final. En Colombia, los gastos aumentan CLP 328 millones (11,3%) por mayores gastos de fletes, salarios e impuestos. En Perú los gastos disminuyen en CLP 351 millones.

El resultado no operacional negativo disminuyó en CLP 306 millones principalmente por menores pérdidas por actualización de pasivos por garantía en Chile y Colombia, y menores resultados negativos por unidades de reajuste respecto a 2T16 por menor inflación en Chile.

El resultado después de impuestos aumenta en 24,7% por el mejor resultado operacional, a su vez impulsado por el mayor volumen de ventas y margen unitario del trimestre, y por un mejor resultado no operacional, compensado parcialmente por un mayor impuesto a las ganancias en el periodo.

Análisis por país

Chile: El EBITDA en Chile ascendió a CLP 21.805 millones, con un aumento del 15,6% sobre el 2T16.

Los ingresos de la operación en Chile alcanzaron los CLP 89.234 millones, un 12,9% mayor al 2T16, explicado por un mayor volumen de ventas de GLP de 4,2% y aumento de los precios unitarios por incremento de los precios de los productos derivados del petróleo y una mayor proporción de ventas directas a clientes finales. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP aumentó 3,9%.

El margen bruto es de CLP 41.403 millones, mayor en 11% respecto al 2T16 generado por mayores volúmenes y mayores márgenes unitarios (+6,8%).

El gasto operacional en Chile aumenta en CLP 1.172 millones (6,3%) principalmente en salarios, fletes, reinspección de estanques y medidores y servicios externos, los que, en buena medida, se relacionan con la implementación de la estrategia de integración de la cadena de distribución hacia el cliente final.

Colombia: El EBITDA en Colombia ascendió a CLP 1.611 millones, con un importante aumento del 62,9% sobre el 2T16 principalmente por los mayores volúmenes y mejores márgenes unitarios.

Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 10.815 millones, un 17,3% mayor al 2T16, mientras el volumen de ventas de GLP aumentó en un 3,0%.

El margen bruto de Colombia medido en moneda chilena presenta una variación positiva del 24,5% efecto principalmente de los mayores márgenes unitarios, además del mayor volumen de ventas anteriormente explicado. Existe un leve efecto positivo debido a la revaluación de la moneda colombiana frente al peso chileno equivalente a 0,6% comparativamente al 2T16.

Los gastos de operación aumentaron en CLP 328 millones (11,3%) por mayores gastos de fletes, salarios e impuestos.

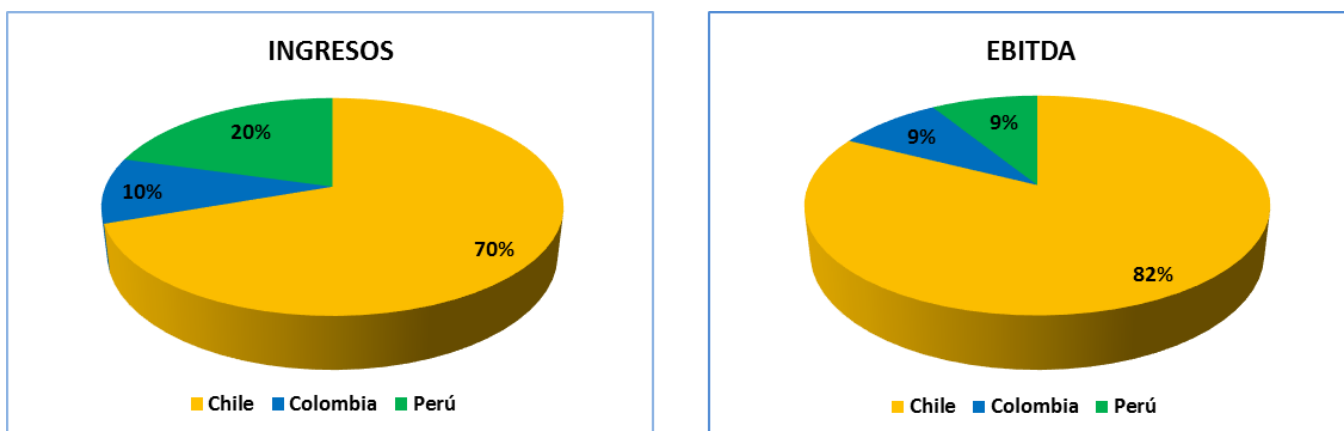
Perú: El EBITDA en Perú ascendió a CLP 2.120 millones, lo que representa un aumento en un 33,4% sobre el 2T16, principalmente por el mayor volumen de ventas, y por ahorros en gastos.

Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 24.743 millones, un 12,7% mayor al 2T16, El volumen de ventas de GLP aumentó en un 17,1%, principalmente en el segmento industrial. El volumen de ventas en toneladas equivalentes de GLP aumentó en un 13,7% por efecto del buen desempeño del GLP. Las ventas de GNC aumentan un 6,5% en comparación al 2T16, influenciadas por un mayor volumen de ventas a la industria pesquera.

El margen bruto aumenta un 2,4% principalmente influenciado por los menores márgenes unitarios del negocio de GLP. La moneda peruana se mantuvo estable respecto al peso chileno, al devaluarse un 0,2% en el 2T17.

Los gastos operacionales disminuyen en CLP 351 millones (-6,1%), principalmente por menores gastos en la operación en el negocio de gas natural comprimido.

Resultados Consolidados Acumulados al 30-06-2017



El EBITDA fue de CLP 40.891 millones con un aumento de 9,5%. Chile aporta positivamente a la generación de EBITDA con un incremento del 6,3%. Los gastos operacionales consolidados aumentaron un 10,0% (CLP 4.954 millones) producto de un aumento en sueldos y salarios, fletes, mantenciones y otros gastos. La mayor parte de este incremento (CLP 4.329 millones) corresponden a la operación en Chile.

Los ingresos consolidados fueron de CLP 223.905 millones, con un aumento de 14,4% por el incremento en el volumen de ventas (+6,4% en toneladas equivalentes de GLP). Chile y Colombia aumentan sus márgenes unitarios. El costo de productos vendidos consolidado fue de CLP 128.660 millones reflejando un aumento de 18,1% por aumento en los volúmenes de venta y por incremento en los precios internacionales de los productos derivados del petróleo.

El margen bruto alcanzó los CLP 95.245 millones, aumentando un 9,8%. El aumento de margen bruto se genera en las operaciones de Chile y Colombia. El margen bruto de Chile (+9,7%) está influenciado por mayor volumen de ventas (+3,8% en toneladas equivalentes de GLP) y márgenes unitarios superiores en un 5,7% respecto al primer semestre 2016. En Colombia, el margen bruto se incrementa (28,5%) por el mayor volumen de ventas de GLP (+5,7%) y mejores márgenes unitarios en un 21,5%. En Perú, el margen bruto se mantuvo estable en el semestre a pesar del mayor volumen vendido, impactado por menores márgenes unitarios en el negocio del GLP.

El resultado no operacional negativo disminuyó en CLP 957 millones explicado principalmente por un menor gasto financiero de CLP 1.460 millones (fundamentalmente por menores actualizaciones de pasivos no corrientes), y menor resultados por unidades de reajuste por 479 MM\$.

El resultado después de impuestos aumentó un 10,8%, llegando a CLP 20.064 millones.

Análisis por país

Chile: El EBITDA en Chile ascendió a CLP 33.724 millones con un crecimiento del 6,3 % sobre el primer semestre de 2016 por aumento en el volumen de ventas y en el margen unitario.

Los ingresos de la operación chilena alcanzaron los CLP 155.908 millones, un 14,6% mayor al del mismo periodo de 2016. El mayor ingreso se explica por un mayor volumen de ventas de GLP de 3,8%, en parte impactado por un segundo trimestre más frío que el año anterior. El volumen de ventas en toneladas equivalentes también crece un 3,8%.

El margen bruto aumentó en CLP 6.306 millones respecto al año 2016 explicado por mayores volúmenes de venta y mejores márgenes unitarios.

Los gastos operacionales aumentaron en CLP 4.329 millones respecto al año anterior por aumento en sueldos y salarios, fletes, mantenciones de cilindros y estanques, y otros gastos. El aumento se relaciona en parte con el desarrollo de estrategias de integración de la cadena de distribución hacia el cliente final.

Colombia: Los ingresos de la operación en Colombia alcanzaron los CLP 21.859 millones, un 20,9% mayor al año 2016, explicado por mayor volumen de ventas de GLP de un 5,7%. El margen bruto aumentó un 28,5% y el margen unitario en un 21,5%.

El EBITDA en Colombia ascendió a CLP 3.543 millones, que representa un aumento del 82,0% respecto a 2016, explicado por mayores volúmenes y mejores márgenes unitarios. Además, el resultado se ve favorecido por la revaluación de la moneda colombiana frente al peso chileno en un 2,3% respecto al primer semestre de 2016.

Perú: Los ingresos de la operación en Perú alcanzaron los CLP 46.138 millones, un 11,0% mayor al primer semestre del año anterior, básicamente explicado por un aumento de volumen de venta en toneladas equivalentes de GLP de 12,4%.

El EBITDA en Perú ascendió a CLP 3.625 millones, con una disminución del 1,4% respecto al primer semestre de 2016, debido al nulo crecimiento de margen bruto en el semestre, impactado por los menores márgenes unitarios en el negocio del GLP. El margen unitario cayó en un 11,1% respecto al primer semestre de 2016, explicado principalmente por la baja mencionada en los márgenes unitarios del negocio de GLP. La moneda peruana se devaluó un 1,1 % respecto al peso chileno.

Los gastos operacionales se mantienen estables respecto al periodo anterior, incrementándose un 0,5%.

Noticias

- Con fecha 26 de abril de 2017, se comunicó la renuncia al cargo de director del señor Ernesto Noguera Gorget.
- Con fecha 28 de abril de 2017, se comunicaron los acuerdos tomados en la Junta Ordinaria de Accionistas efectuada el día 27 de abril de 2017.
- Con fecha 18 de mayo de 2017, se comunicó que con fecha 17 de mayo se comunicaron los resultados consolidados del primer trimestre de 2017.
- Con fecha 13 de junio, se comunicó que en sesión de directorio de fecha 13 de junio de 2017, se acordó el pago de un dividendo provisorio con cargo a las utilidades del ejercicio 2017 de \$62 por acción, que será pagado con fecha 4 de julio de 2017.

Contacto Inversionistas

Tomas Escoda Cofré
Sub Gerente de Planificación Financiera y Control de Gestión
tescoda@lipigas.cl
T: (562) 2650-3839

Empresas Lipigas S.A. es una empresa de energía que contribuye al desarrollo sustentable mejorando la calidad de vida a través de la comercialización de soluciones energéticas en Latinoamérica. En Chile es líder en el rubro de GLP a través de la mayor red de cobertura a nivel nacional. Atiende a sectores residenciales, industriales, inmobiliarios y de gas vehicular de Arica a Coyhaique. Desde 2010 está presente en el mercado de distribución de gas licuado de Colombia y desde 2013, en el de Perú. También está presente en la distribución de gas natural en Chile, a través de la distribución de gas natural por red y GNL y en Perú a través de la distribución de GNC.

Para mayor información, favor visitar: www.lipigas.com

Nota sobre declaraciones

Las declaraciones contenidas en este comunicado, incluyendo aquellas relacionadas con perspectivas del negocio de la Compañía, proyecciones de operación, resultados financieros, potencial de crecimiento de la empresa, el mercado y las estimaciones macroeconómicas son meras previsiones y se basan en las expectativas de gestión en relación con el futuro de la Compañía. Estas expectativas son altamente dependientes de los cambios en el mercado y del rendimiento económico general de América Latina, en particular el de los países donde la Compañía tiene operaciones, de la industria y los mercados internacionales y, por lo tanto, están sujetos a cambios. Las declaraciones sobre expectativas futuras se relacionan solo a la fecha en que son hechas, y la Compañía no se hace responsable de actualizar públicamente ninguna de ellas, existiendo nueva información, eventos futuros u otros. La memoria anual de la Compañía, sus estados financieros y el análisis razonado de los mismos incluyen mayor información sobre riesgos asociados al negocio y están disponibles en el sitio web www.lipigas.com.

Empresas Lipigas S.A.
Estado de Resultados Consolidado en millones de CLP

	2T17	2T16	Var. A/A (%)	Acum'17	Acum'16	Var. A/A (%)	TRIM Var. A/A	ACUM Var. A/A
Volumen Venta GLP (ton.)	191.607	179.476	6,8 %	342.869	327.191	4,8 %	12.130	15.678
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	30.051.832	28.816.192	4,3 %	57.625.991	47.733.535	20,7 %	1.235.641	9.892.456
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	214.897	201.809	6,5 %	387.530	364.185	6,4 %	13.088	23.345
Ingresos	124.792	110.252	13,2 %	223.905	195.689	14,4 %	14.540	28.216
Costo de productos vendidos	(71.029)	(61.712)	15,1 %	(128.660)	(108.917)	18,1 %	(9.317)	(19.743)
Margen bruto²	53.763	48.540	10,8 %	95.245	86.772	9,8 %	5.224	8.473
CLP/ton.GLP equiv.	250.182	240.522	4,0 %	245.774	238.263	3,2 %	9.660	7.511
Otros ingresos por función	53	34	53,9 %	105	86	21,9 %	18	19
- Fletes	(7.819)	(7.417)	5,4 %	(13.920)	(13.369)	4,1 %	(402)	(551)
- Sueldos, salarios beneficios y gastos por obligacion	(7.426)	(6.820)	8,9 %	(14.627)	(13.310)	9,9 %	(606)	(1.316)
- Mantenimiento	(3.455)	(4.620)	(25,2)%	(7.252)	(7.686)	(5,7)%	1.165	434
- Otros	(9.579)	(8.275)	15,8 %	(18.659)	(15.139)	23,3 %	(1.304)	(3.521)
EBITDA³	25.537	21.443	19,1 %	40.891	37.353	9,5 %	4.094	3.538
CLP/ton.GLP equiv.	118.833	106.252	11,8 %	105.517	102.566	2,9 %		
Depreciaciones y amortizaciones	(5.020)	(4.550)	10,3 %	(9.887)	(8.879)	11,4 %	(470)	(1.008)
Resultado operacional	20.516	16.892	21,5 %	31.004	28.474	8,9 %	3.624	2.530
Costos financieros	(1.408)	(2.483)	(43,3)%	(2.758)	(4.219)	(34,6)%	1.075	1.460
Ingresos financieros	151	344	(56,1)%	551	666	(17,3)%	(193)	(116)
Diferencias de cambio	(55)	44	(224,0)%	(47)	255	(118,5)%	(99)	(302)
Resultados por unidades de reajuste	(846)	(1.067)	(20,7)%	(1.395)	(1.874)	(25,6)%	221	479
Otras ganancias (pérdidas)	(44)	653	(106,8)%	71	636	(88,8)%	(698)	(565)
Resultado no operacional	(2.203)	(2.509)	(12,2)%	(3.579)	(4.535)	(21,1)%	306	957
Resultado antes de impuestos	18.314	14.384	27,3 %	27.425	23.939	14,6 %	3.930	3.486
-Impuesto a las ganancias	(4.920)	(3.640)	35,2 %	(7.361)	(5.831)	26,2 %	(1.280)	(1.530)
Resultado después de impuestos	13.394	10.744	24,7 %	20.064	18.108	10,8 %	2.650	1.956
Resultado por acción (CLP/acción)	117,70	94,71	24,3 %	176,24	159,26	10,7 %	23,0	17,0

Detalle por país (en millones de CLP)

							TRIM	ACUM
Chile	2T17	2T16	Var. A/A (%)	Acum'17	Acum'16	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (CLP/USD)	664,7	677,6	(1,9)%	660,0	689,6	(4,3)%	(12,9)	(29,5)
Volumen Venta GLP (ton.)	127.914	122.719	4,2 %	223.106	214.877	3,8 %	5.194	8.229
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	5.647.721	5.892.051	(4,1)%	10.160.867	10.003.311	1,6 %	-244.330	157.556
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	132.291	127.286	3,9 %	230.980	222.629	3,8 %	5.005	8.351
Ingresos	89.234	79.066	12,9 %	155.908	136.031	14,6 %	10.168	19.877
Costo de productos vendidos	(47.831)	(41.759)	14,5 %	(84.383)	(70.812)	19,2 %	(6.073)	(13.571)
Margen bruto²	41.403	37.308	11,0 %	71.525	65.219	9,7 %	4.095	6.306
CLP/ton.GLP equiv.	312.968	293.101	6,8 %	309.656	292.947	5,7 %	19.867	16.709
Otros ingresos por función	53	34	53,9 %	105	86	21,9 %	18	19
Gastos operacionales	(19.650)	(18.478)	6,3 %	(37.905)	(33.576)	12,9 %	(1.172)	(4.329)
EBITDA³	21.805	18.863	15,6 %	33.724	31.728	6,3 %	2.942	1.995
CLP/ton.GLP equiv.	164.830	148.198	11,2 %	146.002	142.516	2,4 %	16.632	3.486
Depreciaciones y amortizaciones	(3.717)	(3.286)	13,1 %	(7.292)	(6.520)	11,8 %	(431)	(772)
Resultado operacional	18.089	15.578	16,1 %	26.432	25.208	4,9 %	2.511	1.224
Colombia	2T17	2T16	Var. A/A (%)	Acum'17	Acum'16	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (COP/USD)	2.920	2.995	(2,5)%	2.921	3.122	-6,4%	(75)	(201)
Volumen Venta GLP (ton.)	20.286	19.697	3,0 %	40.979	38.753	5,7 %	589	2.226
Ingresos	10.815	9.223	17,3 %	21.859	18.077	20,9 %	1.593	3.782
Costo de productos vendidos	(5.988)	(5.345)	12,0 %	(12.069)	(10.457)	15,4 %	(643)	(1.611)
Margen bruto²	4.827	3.878	24,5 %	9.791	7.620	28,5 %	950	2.171
CLP/ton.GLP equiv.	237.958	196.863	20,9 %	238.923	196.627	21,5 %	41.096	42.296
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0	0,0 %	0	0
Gastos operacionales	(3.216)	(2.888)	11,3 %	(6.248)	(5.673)	10,1 %	(328)	(575)
EBITDA³	1.611	989	62,9 %	3.543	1.947	82,0 %	622	1.596
CLP/ton.GLP equiv.	79.416	50.223	58,1 %	86.450	50.236	72,1 %	29.193	36.214
Depreciaciones y amortizaciones	(523)	(468)	11,7 %	(1.031)	(895)	15,3 %	(55)	(136)
Resultado operacional	1.088	521	108,9 %	2.511	1.052	138,7 %	567	1.459
Perú	2T17	2T16	Var. A/A (%)	Acum'17	Acum'16	Var. A/A (%)	Var. A/A	Var. A/A
Tipo de cambio promedio (PEN/USD)	3,27	3,32	(1,7)%	3,28	3,39	(3,2)%	(0,06)	(0,11)
Volumen Venta GLP (ton.)	43.407	37.060	17,1 %	78.784	73.561	7,1 %	6.347	5.223
Volumen GN (redes, GNC, GNL) (M3)	24.404.111	22.924.141	6,5 %	47.465.124	37.730.224	25,8 %	1.479.971	9.734.900
Volumen Venta GLP (ton. equiv.)¹	62.320	54.826	13,7 %	115.570	102.803	12,4 %	7.494	12.768
Ingresos	24.743	21.962	12,7 %	46.138	41.580	11,0 %	2.780	4.557
Costo de productos vendidos	(17.209)	(14.608)	17,8 %	(32.208)	(27.647)	16,5 %	(2.601)	(4.561)
Margen bruto²	7.533	7.354	2,4 %	13.930	13.933	(0,0)%	179	-4
CLP/ton.GLP equiv.	120.881	134.139	(9,9)%	120.529	135.535	(11,1)%	(13.257)	(15.006)
Otros ingresos por función	0	0	0,0 %	0	0	0,0 %	0	0
Gastos operacionales	(5.413)	(5.764)	(6,1)%	(10.305)	(10.255)	0,5 %	351	(49)
EBITDA³	2.120	1.590	33,4 %	3.625	3.678	(1,4)%	531	(53)
CLP/ton.GLP equiv.	34.026	29.000	17,3 %	31.366	35.779	(12,3)%	5.025	(4.414)
Depreciaciones y amortizaciones	(781)	(797)	(1,9)%	(1.564)	(1.464)	6,8 %	16	(100)
Resultado operacional	1.339	793	68,8 %	2.061	2.214	(6,9)%	546	(153)

Millones CLP	2T17	1T17	4T16	3T16	2T16
Inversiones en Prop., planta y eq. ⁴	9.962	9.992	8.906	5.378	6.497
Caja y equivalentes	15.022	8.440	18.122	25.826	21.232
Dividendos por pagar ⁵	7.012	0	0	8.900	8.800
Caja y equivalentes neto ⁶	8.009	8.440	18.122	16.926	12.432
Deuda financiera total	129.912	128.720	130.618	132.008	134.446
-Deuda financiera - corto plazo	11.214	10.150	12.219	12.707	15.163
-Deuda financiera - largo plazo	118.698	118.569	118.399	119.301	119.283
EBITDA últimos 12 meses	81.656	77.562	78.118	78.785	82.342
Ratios financieros (veces)					
-Deuda financiera neta/EBITDA ⁷	1,4	1,6	1,4	1,3	1,4
-Endeudamiento ⁸	0,8	0,9	0,8	0,8	0,9

Definiciones:

¹ Volumen de ventas GLP (Ton equiv.): Suma de ventas de GLP en toneladas más ventas de gas natural por redes, gas natural comprimido y gas natural licuado medidas en toneladas equivalentes de GLP en poder calorífico

² Margen bruto: Ingresos de actividades ordinarias menos costo de compra de productos y servicios vendidos (sin deducir gastos ni depreciaciones ni amortizaciones).

³ Ebitda: Ingresos de actividades ordinarias y otros ingresos por función menos costos y gastos (sin incluir depreciaciones ni amortizaciones)

⁴ Adiciones brutas del trimestre por inversión en propiedades, planta y equipos, y por combinaciones de negocio.

⁵ Dividendos por pagar, corresponde a dividendos por pagar al trimestre informado.

⁶ Caja y equivalentes netos, corresponde a la caja disponible descontado el pasivo por dividendos pendientes de pago

⁷ Deuda financiera menos caja y equivalentes/ EBITDA últimos 12 meses.

⁸ Deuda financiera neta dividido patrimonio total.